

**LTP Litschka GmbH & Co. KG**  
Am Bruch 5  
42857 Remscheid

## P R E S S E I N F O R M A T I O N

### Firmenporträt

## **Ohne Scheuklappen in die Zukunft blicken**

Der Subclaim „Spielend verkaufen“ motivierte mehr als zwei Jahrzehnte das Remscheider Unternehmen und dessen Kunden. Tausende Container voller Figuren, Bausätze und Miniatur-Spiele wurden seither produziert. Heute blickt auch Litschka Toys auf ein steiniges Jahr 2009 zurück. Zugabeartikel sind nach wie vor in vielen Supermärkten und Kiosken zu finden. Doch die hohen Budgets aus den vergangenen Jahren wurden zuletzt von einigen Kunden reduziert. „Es gibt Kunden, die ihre Ausgaben für Produktzugaben zum Teil deutlich zurück gefahren haben“, so Stefan B. Litschka.

### **Neue Wege gehen**

Eine Vorahnung hiervon hatten die Remscheider schon im voran gegangenen Jahr und hielten stets ihre Augen für neue Ideen offen. Der Unternehmer wurde in der Vergangenheit häufig nach hochwertigen Werbegeschenken gefragt. Die Liebe zum Detail, das Spielen mit verschiedensten Materialien und eine Leidenschaft zu Technik, brachten Stefan B. Litschka auf eine neue Geschäftsidee. So wurde schon Ende 2008 die neue Produktlinie WERTOBJEKTE gegründet.

**LTP Litschka GmbH & Co. KG**  
Am Bruch 5  
42857 Remscheid

Was ursprünglich als „einfache Figur“ begann, mündet nun in ausgefeilte Miniaturmodelle. Das Kerngeschäft läuft weiter und die Kompetenz bleibt unangefochten. „WERTOBJEKTE hat uns ganz neue Kunden gebracht“, berichtet Stefan B. Litschka. Industrieunternehmen, wie z.B. Reedereien, Maschinenbauer oder Photovoltaikhersteller lassen bei Litschka (an)fassbare Objekte produzieren. Der Unternehmer weiß, dass Emotionen besser verkaufen als Argumente. „Heute werden eben neben einem aufwändigen Gebäudekomplex oder einem funktionalen Solarmodell – weiterhin unsere handbemalten Figuren oder Spielzeuge produziert“, schildert der Geschäftsführer.

### **Abgrenzung und Kernkompetenz**

Aber das ist noch nicht alles. Die Remscheider haben in den letzten Jahren schon häufiger „Lust auf Neues“ gezeigt und auf Werbeartikel aus und mit erneuerbaren Energien gesetzt. So entwickelte das Unternehmen im Jahr 2007 die PowerFlower. Hierbei handelt es sich um ein Windrad, das mittels Windenergie, kleine LEDs zum Leuchten bringt. Ein zeitgemäßer Artikel im Zuge von zahlreichen Umweltdiskussionen. „Wichtig ist, dass wir hinter unseren Entwicklungen stehen können – auch wenn es mit unserem ursprünglichen Kerngeschäft nichts zu tun haben mag. Aber man muss offen für Neues sein und darf sich nicht automatisch gegen jede gute Idee verschließen, unterstreicht Stefan B. Litschka.

**LTP Litschka GmbH & Co. KG**  
Am Bruch 5  
42857 Remscheid

Aus diesem Grund hat das Unternehmen die Startseite der Homepage verändert und in Kategorien unterteilt. Wie gewohnt kommen Besucher dort nach wie vor auf die Inhalte der Toys & Premiums. „Es war uns jedoch wichtig, unsere anderen Produktbereiche klar und deutlich hervorzuheben“, so der Geschäftsführer.

### **WERTOBJEKTE auf der Promotion World**

Unter dem Motto „Kunden binden mit Präzisionsmodellen“ wird sich Litschka Toys & Premiums ab dem 19. April auf der Promotion World in Hannover präsentieren. Die Besucher erwartet dort eine repräsentative Auswahl an Miniaturmodellen. Das Unternehmen hofft auf zahlreiche Gäste und Aussteller der Hannover Industriemesse. „Wer die Faszination des (an)fassbaren Objekts nutzt, schafft höchste Beziehungswerte, was die beste Investition in langfristige Kundenbindung ist“, so Stefan B. Litschka.

### **WERTOBJEKTE auf der Intersolar**

Mit Modellen, die speziell zum Thema „erneuerbare Energien“ passen, wird Litschka auch auf der Intersolar Fachmesse, vom 8.-10.6. in München, ausstellen. Dort möchte das Unternehmen ausschließlich WERTOBJEKTE und Giveaways präsentieren, die als Verkaufshilfen für die Bereiche Photovoltaik eingesetzt werden können.

Für weitere Informationen:

**LTP Litschka GmbH & Co. KG**

**Christine Schlechter**

**Am Bruch 5, 42857 Remscheid**

**Tel.: 0 21 91 / 7 10 33**

**Fax: 0 21 91 / 7 76 86**

**[schlechter@litschka.com](mailto:schlechter@litschka.com)**

**[www.litschka.de](http://www.litschka.de)**